

Consulting: Activities, Skills & Attitudes

เจ้าของหลักสูตร : IIA

อัตราค่าอบรม 6,500 บาท (ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

สมาชิกได้รับส่วนลด 10% จากราคาปกติ & รับส่วนลดเพิ่มอีก 5% ถ้าชำระก่อนอบรม 30 วัน

>>>สะสม CPE 14 หน่วย<<<

วัตถุประสงค์ของหลักสูตร

- ศึกษาและพัฒนาทักษะด้านการให้คำปรึกษา
- เรียนรู้หลักสำคัญ และเครื่องมือในการให้คำปรึกษา
- เพิ่มทักษะด้านการขายและการตลาดเห็นถึงกลยุทธ์สำคัญๆในวงการธุรกิจทั่วโลก
- เสริมประสิทธิภาพในการเจรจาทางธุรกิจ
- สร้างความพึงพอใจ และชื่อเสียงต่อผู้ขอรับคำปรึกษา
- เรียนรู้การประเมินผลเบื้องต้นของกิจกรรมการให้คำปรึกษา

เนื้อหาของหลักสูตร

- **Definition of Consulting**
- **Consulting Activities, Tools, Services, and Skills**
 - To gain an overview of key consulting activities and tools
 - To assess your organization's engagement in these activities
 - To review the range of consulting services
 - To review the skills needed for consulting
 - To assess your personal competence with these skills
- **Marketing of Services**
- **Project Assessment**
 - To review the tools that can be used for project assessment
 - To review a project-assessment checklist
 - To develop a list of project-assessment questions for your own organization
 - To review closed and open questions
 - To begin the project assessment for the case study

(ต่อหน้าถัดไป>>)

สมัครอบรมออนไลน์ได้ที่ www.theiiat.or.th

เลขที่ 2 อาคารมูลนิธิคณะเซนต์คาเบรียลแห่งประเทศไทย ซอยทองหล่อ 25 ถนนสุขุมวิท 55 เขตวัฒนา กรุงเทพมหานคร 10110
เลขที่ประจำตัวผู้เสียภาษี 0993000133471 โทรศัพท์ : 02 7129124 ฝ่ายฝึกอบรม (ต่อ) 101-103 E-mail : training@theiiat.or.th

Consulting: Activities, Skills & Attitudes

เจ้าของหลักสูตร : IIA

อัตราค่าอบรม 6,500 บาท (ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

สมาชิกได้รับส่วนลด 10% จากราคาปกติ & รับส่วนลดเพิ่มอีก 5% ถ้าชำระก่อนอบรม 30 วัน

>>>สะสม CPE 14 หน่วย<<<

เนื้อหาของหลักสูตร (ต่อ)

- **The Consulting Project**
 - To review the uses of proposals
 - To examine a formal proposal template and model
 - To examine a presentation template and model
 - To examine an informal proposal model
 - To review types of fee for consulting services
 - To review the uses and types of “contracts”
 - To assess the impacts of proposals and “contracts”
- **Reporting of Results**
 - To develop persuasive strategies
 - To examine a formal reporting template and formal and informal model reports
 - To examine the stylistic considerations for consulting reports
 - To practice revising to use a consulting style
 - To draft the report for the case study
- **Issues in Consulting**
- **Action Planning**

กลุ่มเป้าหมาย

- ผู้ตรวจสอบภายใน ตั้งแต่ระดับเจ้าหน้าที่ตรวจสอบ ถึงระดับผู้อำนวยการฝ่ายตรวจสอบ
- เน้นศึกษาถึงทักษะการบริการให้คำปรึกษา เพื่อให้ผู้จัดการฝ่ายตรวจสอบ ผู้อำนวยการ และ คณะกรรมการตรวจสอบภายในเตรียมตัวพร้อม เมื่อต้องอธิบายถึงกิจกรรมด้านการให้คำปรึกษาของผู้ตรวจสอบภายใน

ระยะเวลาในการอบรม

- จำนวน 2 วัน
- เริ่มอบรมเวลา 09.00 – 16.30 น.

สมัครอบรมออนไลน์ได้ที่ www.theiiat.or.th